

Datenkommunikation

Just-in-time-Lieferungen sichern Produktionsabläufe

Seli ist Entwickler, Hersteller und Distributor in einem. Passgenau liefert das Systemhaus Industrielektronik sowie Mess- und Regeltechnik an seine Industriekunden in aller Welt. Das gelingt nur mit intelligenten Lösungen moderner Datenkommunikation, die eine reibungslose Abwicklung der auf den verschiedensten Ebenen durchstrukturierten Logistik- und Kommunikationsprozesse unterstützen. Auf der Suche nach einer geeigneten Lösung hat sich Seli für SICO der actina-interchange AG entschieden.



Neben Produkten der Mess- und Regeltechnik für Industrieunternehmen bietet seli auch Dienstleistungen Kalibrierung, Service vor Ort oder Schulung an

Die seli GmbH Automatisierungstechnik in Neuenkirchen im nördlichen Münsterland zählt mit ihren 30 Mitarbeitern zu den größten Systemhäusern in Deutschland. Das 1990 gegründete Unternehmen ist gleichzeitig selbst ein namhafter Hersteller auf dem Gebiet der Messtechnik. Hinter dem Markenzeichen seli verbirgt sich sowohl Entwicklungspotenzial, das Know-how als Hersteller und die hohe Flexibilität als Distributor von Produkten und Systemkomponenten anderer Unternehmen der Branche. „Wir sind klein aber fein“, so seli-Geschäftsführer Frank Nimwegen, „dank unseres Prozesswissens über die Produktionsabläufe beim Kunden können wir Lösungen anbieten, die den modernen und aktuellen Anforderungen entsprechen. Unsere recht detaillierten Kenntnisse über den Stand der Produktentwicklungen im Bereich Industrielektronik setzen wir kreativ um.“

Die Produktion muss laufen

Dem entspricht auch die konsequente Konzentration auf bestimmte Kundenzielgruppen. Die seli GmbH ist vor allem Partner der Lebens- und Genussmittelindustrie, u. a. Warsteiner, Dannemann, Meica, Nordmilch und Dr. Oetker. Das zweite wichtige Standbein ist die Pharma-Industrie. „Beide Branchen verlangen in den Produktionsabläufen eine hohe Prozesssicherheit und die strikte Einhaltung strenger Hygiene-Vorschriften“, so Frank Nimwegen. Daher wird jeder Produktionsschritt von einer Überprüfung der Füllstände, von Temperaturmessungen und anderen Kontrollen mittels modernster elektronischer Mess- und Re-

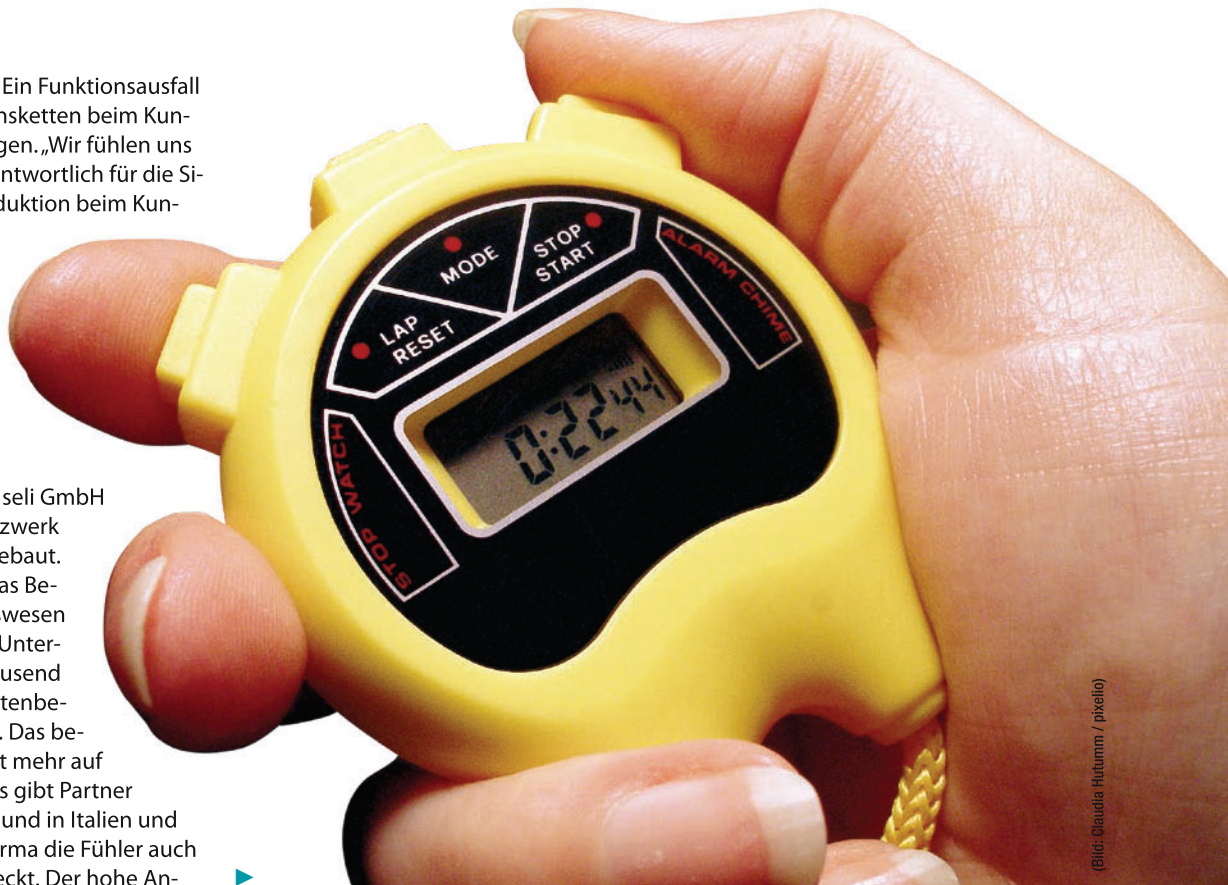


Das Systemhaus seli ist Hersteller auf dem Gebiet der Messtechnik und gleichzeitig Distributor von Produkten und Systemkomponenten

geltechnik begleitet. Ein Funktionsausfall würde die Produktionsketten beim Kunden ins Stocken bringen. „Wir fühlen uns in hohem Grade verantwortlich für die Sicherstellung der Produktion beim Kunden. Dazu gehört bei Bedarf auch ein schneller und reibungsloser Komponentenaustausch.“

■ Internationale Aktivitäten

Seit 1990 hat sich die seli GmbH ein umfassendes Netzwerk von Lieferanten aufgebaut. Gegenwärtig muss das Bestell- und Rechnungswesen des Neuenkirchener Unternehmens mehr als tausend Kunden und Lieferantenbeziehungen managen. Das bezieht sich längst nicht mehr auf Deutschland allein. Es gibt Partner in den Niederlanden und in Italien und inzwischen hat die Firma die Fühler auch nach China ausgestreckt. Der hohe An-



(Bild: Claudia Huttmann / pixelio)

Kompaktes Wissen rund um Steckverbinder

Steckverbinder für Industrie, Kommunikation und Datentechnik



Herausgegeben von Kristin Rinortner



Am 12. und 13. Juni 2007 fand der erste deutsche Steckverbinderkongress statt. Die Veranstaltung mit Table-Top-Ausstellung besuchten mehr als 170 Interessenten.

Steckverbinder
2007

Themen:

- Steckverbinder für hohe Ströme und hohe Datenraten
- Hochpolige Leiterplattensteckverbinder
- Signalintegrität in High-Speed-Systemen
- MicroTCA/AdvancedTCA-Steckverbinder
- Steckverbinder für optische Netzwerke
- Anschlusstechnologien im industriellen Umfeld
- Anschlusstechnik für Hochstromleiterplatten
- Schneidklemmtechnik im Spannungsfeld zwischen Industrie- und Automotive-Applikationen
- LWL-Komponenten für die Industrie



Tagungsband inkl. CD mit allen Präsentationen können Sie für 80,- € per Fax unter 0931/418-2740 oder über unsere Website bestellen:

SICO macht den elektronischen Datenaustausch für alle zugänglich



Angela Kästner: „SICO steht für Simple Communication. Mancher scheut sich heute von simplen Lösungen zu sprechen. Für uns ist das ein Markenzeichen“

Was genau hinter SICO steckt lassen wir uns von Angela Kästner erklären, die bei der berliner actina-interchange AG im Vorstand verantwortlich für Marketing ist:

Frau Kästner, wofür steht der Name SICO eigentlich?

SICO steht für Simple Communication. Mancher scheut sich heute von simplen Lösungen zu sprechen. Für uns ist das ein Markenzeichen. SICO ist EDI für alle. Wir machen den modernen elektronischen Datenaustausch für alle zugänglich, von der großen Firma bis zum Handwerksbetrieb.

Ist die simple Lösung finanzierbar?

Die Implementierung von SICO corporate in die jeweiligen Warenwirtschaftssysteme größerer Unternehmen gibt es nicht zum Nulltarif. Der Preis hängt auch vom Warenwirtschaftssystem ab. Bei SAP R/3 liegt der knapp unter 10.000 €, bei Systemen wie Sage oder Tetra T4 um die 4000 € – alles in allem erschwinglich.

SICO office dagegen ist eine Kommunikationslösung, die für kleine Betriebe zugänglich und attraktiv ist. Sie wird kostenfrei zur Verfügung gestellt. Gebühren erheben wir nur für die tatsächlichen Transaktionen zwi-

schen den beteiligten Firmen, die über das SICO-Netz geleitet werden. Für das jeweilige Unternehmen sind wir damit die elektronische Post.

Welchen Aufwand hat ein Unternehmen, das auf SICO setzt?

Nur wenig! SICO corporate wird über unsere Standardschnittstelle einmalig in das jeweilige ERP-System integriert. Wer sich für unser Angebot zur elektronischen Datenkommunikation entscheidet, muss weder seine betrieblichen Abläufe umkrempeln noch das Unternehmen auf den „Kopf stellen“. Daraus ergibt sich auch die Bandbreite der Einsatzmöglichkeiten. Ich denke da unter anderem an die gesamte Logistikwirtschaft, Speditionen, Unternehmen der Lebensmittelindustrie und Verpackungswirtschaft. seli arbeitet seit 2004 erfolgreich mit SICO. Um mit einer Vielzahl ihrer Geschäftspartner Dokumente auszutauschen, benötigen SICO-Nutzer lediglich eine einzige elektronische Schnittstelle. Diese bietet höchstmögliche Sicherheit mittels einer einmaligen, digitalen Signatur. Die Teilnahme am Netzwerk ist ganz einfach. Ähnlich wie bei einem Faxgerät bedarf es für die neuen Kommunikationspartner keiner spezifischen Konfiguration.

► spruch mit Fachwissen, Flexibilität und Zuverlässigkeit den Belangen und Kundenwünschen entgegenzukommen, muss jederzeit auch in der Datenkommunikation innerhalb des Netzwerkes von Kunden und Lieferanten gewährleistet sein.

Intelligenter Datenaustausch

Dazu bedarf es eines intelligenten Datenaustausches, der die reibungslose Abwicklung der auf den verschiedensten Ebenen durchstrukturierten Logistik- und Kommunikationsprozesse unterstützt. Unterschiedliche Firmen – unterschiedliche Warenwirtschaftssysteme – von SAP bis Sage oder Navision. Sie verlangen alle einen hohen Standard des sicheren und transparenten Austausches von Dokumenten – darunter Bestellungen, detaillierte Informationen über Lieferungen und Rechnungen. Auf der anderen Seite arbeiten nicht wenige kleinere Firmen mit verschiedenster branchenspezifischer Computersoftware, über Excel oder eigene Lösungen. Noch komplizierter kann sich das auf die Gestaltung

von geschäftlichen Auslandsbeziehungen auswirken.

Kundenwünsche aufnehmen

Ludger Ströer, Geschäftsführer der seli und unter anderem verantwortlich für die EDV im Unternehmen: „Natürlich sind auch wir mit dieser Vielfalt konfrontiert. Unsere Firma arbeitet erfolgreich mit Tetra T4. So standen wir vor der Aufgabe, die Anbindung unserer Kunden an dieses Warenwirtschaftssystem zu bewerkstelligen. Dabei war es wichtig, den Workflow im Bestellwesen so zu automatisieren, sodass wir rechtzeitig und ohne Informationsverluste Kundenwünsche aufnehmen können.“


Intensive Betreuung des einzelnen Kunden


Auf der Suche nach einer Lösung ist Seli dabei auf SICO gestoßen, ein intelligentes und effizientes Angebot für den elektronischen Datenaustausch über das Internet oder eine Direktverbindung. In diesem Sinne ist SICO das EDI für alle. Es

ermöglicht allen Unternehmen unabhängig von der Größe und dem genutzten Warenwirtschaftssystem, gleichberechtigt auf elektronischem Wege schnell und sicher Dokumente jeglicher Art auszutauschen. Für das Neuenkirchener Unternehmen ein Gewinn. Ludger Ströer: „Der Einsatz von SICO hilft, das Wissen und die Erfahrungen der Mitarbeiter nicht mit der Abwicklung von Routine zu vergeuden, sondern die Betreuung des einzelnen Kunden zu optimieren. Die Steuerung der Logistik von Lieferanten zum Bedarfsträger und nicht zuletzt elektronisches Berechnen und Bezahlen lassen sich effizient und sicher gestalten. Fehlerquellen werden erheblich reduziert.“ (tk) seli

Tel: +49(0)5973 94740

 www.elektronikpraxis.de

 [Zur seli-Homepage](#)

 [Mehr über SICO](#)

 InfoClick

233703